

Praktikum im Vertrieb/Marketing (w/m/d)

-Deutschlandweit-

Nextlevelshopping ist ein aufstrebendes Startup im Bereich Digitalisierung mit Fokus auf Videoberatung sowie Webdesign. Wir unterstützen gerade jetzt in der Coronazeit insbesondere den lokalen Einzelhandel dabei, mit seinen Kunden weiterhin in Kontakt zu bleiben, positionieren diese aber auch für die danach kommende neue digitale Einkaufswelt.

Im Rahmen dieser Aufgaben suchen wir Dich für ein Praktikum im Vertrieb. Das Praktikum kann mit Blick auf die aktuelle Pandemie selbstverständlich im Homeoffice absolviert werden.

Deine Aufgaben:

- Du unterstützt bei der Gestaltung unserer Social Media-Seiten und nimmst Anfragen über diese Seiten entgegen.
- Bei der Konzeption verschiedener Info- und Blogbereiche wirkst Du ebenso mit wie bei der Erstellung und Abstimmung von Marketingkampagnen.
- Deiner Kreativität kannst du bei der Gestaltung und dem Verfassen neuer Beiträge für die Social Media Plattformen freien Lauf lassen.
- Du unterstützt aktiv bei der Akquise neuer Kunden sowie der Anbindung dieser an unser System.
- Der Support unserer Kunden beim Bewerben von Videoberatungen im Rahmen des Kunden-Social-Media-Auftritts gehört ebenfalls in Deinen Aufgabenbereich.
- Kunden zu Begeistern ist eines der primären Ziele

Dein Profil:

- Du befindest Dich im Bachelor- oder Masterstudium im Bereich Betriebswirtschaft, Volkswirtschaft, Psychologie oder Sozialwissenschaften idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing.
- Erste Erfahrungen im Marketing- bzw. Vertriebs-Bereich sind von Vorteil, aber kein Muss.
- Eine hohe Motivation sowie eine selbständige, strukturierte und konzeptionelle Arbeitsweise zeichnen Dich ebenso aus wie ein selbstsicheres Auftreten und Begeisterungsfähigkeit.
- Du bist eine sympathische, kundenorientierte und teamfähige Persönlichkeit
- Du bist sicher im Umgang mit den gängigen Microsoft Office Anwendungen, kennst Dich mit digitalen Endgeräten aus und hast selbst erste Erfahrungen mit Videokonferenzen gesammelt.
- Auf Deutsch kommunizierst Du fließend in Wort und Schrift.

Benefits:

- Dein Team arbeitet Dich ein, begleitet Dich und sorgt mit gezieltem Feedback für Deine persönliche Weiterentwicklung.
- Du erhältst gezieltes Coaching, insbesondere im Bereich Führung von Verkaufsgesprächen, sowie im Vertrieb allgemein
- Wir ermöglichen Eigenständiges Arbeiten bei flexibler Zeiteinteilung

Es erwartet Dich ein attraktives Praktikantengehalt mit der Aussicht auf eine Folgebeschäftigung als Werksstudent im Anschluss an das Praktikum.